

Programa de Acreditación Agentes de Ventas de Seguros (Seguros de Vida)

Contenidos Programa de acreditación de agentes de venta de seguros:

1. **Origen de los Seguros:** Historia del seguro, contexto y conceptos
2. **Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:** Elementos básicos, clasificación de los seguros.
3. **Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, elementos que lo componen, entidades reguladoras.
4. **Normativa de los Seguros.**
5. **Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y pilares de conducta de mercado.
6. **Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
7. **Introducción a la Seguridad Social**
8. **Previsión Social:** Introducción al D.L 3500, tipos de pensión y ahorro voluntario.
9. **Seguros con Ahorro:** Tipos de seguros con ahorro y perfil del cliente.
10. **Contenido Financiero y Consideraciones tributarias.**